



Seit fast 25 Jahren stärkt die EKK plus die wirtschaftliche Leistungsfähigkeit kommunaler Kliniken in Deutschland. Als eine der größten Dienstleistungs- und Einkaufsgemeinschaften im deutschen Gesundheitswesen sind wir ganzheitlicher strategischer Partner unserer über 55 Mitgliedskliniken mit deren mehr als 230 angeschlossenen Einrichtungen.

Der für die Mitglieder alljährlich vermittelte Umsatz beträgt über 1,2 Milliarden Euro.

Für unsere Geschäftsstelle in Köln oder im Home-Office mit Reisebereitschaft suchen wir Sie in Vollzeit als

## **Strategischer Einkäufer (m/w/d) für die Bereiche Orthopädie, Traumatologie, Spine und Neuromodulation**

### **Ihre Aufgaben:**

#### **Vertrags- und Lieferantenmanagement**

- Aufbau und Pflege strategischer Partnerschaften
- Entwicklung und Überprüfung von Rahmenvereinbarungen mit den Vertragspartnern
- Führung und Steuerung von Preisverhandlungen
- Erstellung von Markt-, Wirtschaftlichkeits- und Potenzialanalysen
- Beobachtung und Regulierung von Umsatzentwicklungen

#### **Vorbereitung europaweiter Ausschreibungen und Vergabeverfahren**

- Entwicklung rechtskonformer Leistungsverzeichnisse im Dialog zwischen Anwendern und der Vergabestelle
- Qualifizierte Analyse eingehender Angebote

#### **Betreuung der Mitgliedseinrichtungen**

- Aktive Kommunikation im Dialog mit den Kliniken im Verbund
- Kompetente und individuelle Betreuung der Wirtschaftsabteilungen und Anwender
- Durchführung und Auswertung von Sortimentsanalysen
- Qualifizierte strategische Unterstützung bei hausindividuellen Projekten

#### **Individuelle strategische Projektarbeit**

- Kontinuierliche Marktbeobachtung und Identifikation relevanter Innovationen
- Entwicklung von Standardisierungs- und Sortimentsoptimierungsmaßnahmen
- Identifikation von Erlöspotenzial und Optionen zu Prozessverbesserungen

#### **Auf folgende Eigenschaften legen wir besonderen Wert:**

- Sie verfügen über eine kaufmännische Ausbildung oder haben ein Studium mit gesundheitsökonomischer Ausrichtung absolviert.
- Idealerweise haben Sie mehrjährige Berufserfahrung auf verantwortlichen Positionen im Krankenseinkauf, in einem orthopädischen OP-Bereich, im Vertriebsbereich der Medizinprodukte-Industrie, speziell in den Bereichen Orthopädie, Traumatologie, Spine und Neuromodulation, oder bei einem renommierten Dienstleister der Gesundheitswirtschaft.
- Sie sind kommunikations- und verhandlungsstark, ausgewiesen analytisch und überzeugen durch ebenso kundenorientiertes wie fachlich souveränes Auftreten.
- Sie verfügen über projektbezogene Reisebereitschaft zum Besuch der Mitgliedseinrichtungen
- Selbständiges und verantwortungsbewusstes Arbeiten ist eine ihrer zentralen Stärken, mit den gängigen Office-Programmen sind Sie bestens vertraut.

#### **Das bietet Ihnen die EKK plus:**

- Eine unbefristete Festanstellung mit attraktiver, leistungsgerechter Bezahlung
- Einen interessanten, zukunftsorientierten Arbeitsplatz
- Abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgaben in einem kollegialen Arbeitsumfeld
- Schlanke Strukturen und effiziente Entscheidungsprozesse
- Individuelle Angebote zur persönlichen Fort- und Weiterbildung

Wenn Sie die EKK plus engagiert unterstützen möchten, wenn Sie mit Leidenschaft an der weiteren Stärkung unserer ausgezeichneten Marktposition und der wirtschaftlichen Leistungsfähigkeit unserer Mitglieder teilhaben und diese aktiv mitgestalten wollen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.

Bitte übermitteln Sie uns diese unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Informationen zu einem möglichen Eintrittstermin per E-Mail an [bewerbung@gdekk.de](mailto:bewerbung@gdekk.de).

### **EKK plus GmbH**

Ein Unternehmen der GDEKK GmbH  
Dienstleistungs- und Einkaufsgemeinschaft Kommunaler Krankenhäuser

Welserstraße 5-7  
51149 Köln