

Programm

**EKK**plus

Dienstleistungs- und Einkaufsgemeinschaft  
Kommunaler Krankenhäuser

PRÄSENZ- UND ONLINE-SEMINARE

# Fort- und Weiterbildung

2023

2. HALBJAHR

## Gemeinsam (für) mehr WISSEN!

Sehr geehrte Damen und Herren,

auch im zweiten Halbjahr 2023 erwartet Sie ein vielseitiges, hochwertiges und an Ihrem Qualifizierungsbedarf orientiertes Fortbildungsangebot rund um den Klinikalltag. Nutzen Sie die Flexibilität der Fortbildungsangebote - von Online- und Präsenzseminaren bis hin zu den e-Learning-Kursen unserer Online-Akademie.

Mit Blick auf aktuelle Entwicklungen und Herausforderungen der Gesundheitsbranche und den daraus resultierenden Ansprüchen an Fortbildungen bieten wir Ihnen wie gewohnt ein breites Themenspektrum, das auch viele neue Seminarangebote beinhaltet wie beispielsweise:

- Einkauf neu denken - die digitale Beschaffung 4.0
- Cyber-Resilienz in der Medizintechnik
- Nachhaltiger Einkauf im Gesundheitssektor

Zudem stehen Ihnen spezielle Schulungen in Form von Verhandlungstrainings und Rhetorikkursen zur Verfügung.

Im Bereich der interprofessionellen Fortbildungen (für Ärzt\*innen, Pflegende, Pharmazeut\*innen) fokussieren wir spannende Themen aus Wissenschaft und Forschung, um die Zusammenarbeit und Kommunikation dieser Berufsgruppen untereinander zu stärken. Hierbei werden vorab Fortbildungspunkte bei den entsprechenden Kammern sowie der Registrierungsstelle für beruflich Pflegende beantragt.

Ein besonderes Angebot ist die Weiterbildung „Antibiotic Stewardship: ABS-Kurs“ – ein Grundkurs, der zum Ende des Jahres angeboten wird.

Ergänzend zu den genannten Fortbildungsangeboten bieten wir Ihnen im Bereich e-Learning eine große Auswahl an Kursangeboten zu relevanten Themenbereichen, die regelmäßig aktualisiert und erweitert werden.

Lassen Sie sich nun von unseren Seminarangeboten inspirieren – wir freuen uns auf Ihre Teilnahme!

Mit besten Grüßen



**Olaf Köhler**  
Geschäftsführer



**Britta Radziwill**  
Leiterin Fort- und Weiterbildung



## Überblick zum Angebot im zweiten Halbjahr 2023

### I. Online- und Präsenzseminare (bevorzugt für Wirtschaftsabteilungen und Apotheken)

<b>Zoff Skills – Bewältigung von Konflikten im Berufsalltag</b> mit Werner Möstl	6
<b>Verhandlungspsychologie für Einkäufer*innen und Apotheker*innen</b> mit Thomas Roithmeier	7
<b>Cyber-Resilienz in der Medizintechnik</b> mit Robert Felber und Sven Strittmatter	8
<b>Nachhaltiger Einkauf im Gesundheitssektor</b> mit Dr. Maximilian Jungmann, Leska Kirchberg und Peter Schlosser	9
<b>Professionell präsentieren mit Powerpoint – kein Hexenwerk</b> mit Werner Möstl	10
<b>Rederhetorik</b> mit Dr. Julia Potschadel	11
<b>Professionelles Verhandlungsmanagement aus der Vertriebsperspektive</b> mit Thomas Roithmeier	12
<b>Krankenhausfinanzierung – von der DRG zu den Erlösen</b> mit Claudia Michelfeit-Bei	13
<b>Einkauf neu denken – die digitale Beschaffung 4.0</b> mit Armin Lupberger	14
<b>Vergaberecht – Grundlagenseminar</b> mit Peter Schlosser	15
<b>Analytik im Klinikeinkauf</b> mit Vanessa Herbst	16



### II. Interprofessionelle Online-Fortbildungen

<b>Literaturrecherche für wissenschaftliches Arbeiten</b> mit Simone Eisenhofer	17
<b>Digitales Selbstmanagement – PROMs (Patient-Reported Outcome Measures)</b> mit Kolya Denk	18
<b>WISSEN NACH TISCH: Digitale Gesundheitsanwendungen (DIGAs)</b> mit Simone Eisenhofer	19
<b>Kinder sind keine kleinen Erwachsenen – Arzneimittel-Besonderheiten bei pädiatrischen Patient*innen</b> mit Simone Eisenhofer	20
<b>PTA im Krankenhaus – Refresher: Dokumentation</b> mit Gunhild Hallmen-Siebeck	21
<b>Update Herzkreislauf: Wenn der Körper aus dem Takt gerät</b> mit Manuela Pannek	22
<b>WISSEN NACH TISCH: Influenzavakzine – ein Update</b> mit Sascha Wittig	23

### III. Weiterbildung

<b>Antibiotic Stewardship: ABS-Kurs (Grundkurs)</b>	24
---	----

### IV. e-Learning

<b>EKK plus Online-Akademie</b>	25
Allgemeine Teilnahmeinformationen	26
Ansprechpartnerinnen	28
Anmeldeformular (Kopiervorlage)	29



## I. ONLINE- UND PRÄSENZSEMINARE

(bevorzugt für Wirtschaftsabteilungen und Apotheken)

### Zoff Skills

**Pragmatische und lösungsorientierte Bewältigung von Konflikten im Berufsalltag**

-  Präsenz-Seminar in der Geschäftsstelle der EKK plus  
(Welserstraße 5 – 7, 51149 Köln – Limit: 12 Teilnehmer\*innen)
-  Referent: Werner Möstl (Trainer und Coach)
-  Termin: 12. September 2023 (9.00 – 16.00 Uhr)

Harmonie wäre schön, ist aber nie ein Dauerzustand. Mit irgendwem hat man eigentlich immer Zoff: mit Kolleg\*innen, Patient\*innen, Angehörigen, Azubis, Mitarbeiter\*innen oder auch Vorgesetzten. Das ist manchmal ziemlich belastend und energieraubend.

Die gute Nachricht: Sie wissen (und können) schon ganz viel über Kommunikation und Konfliktbewältigung. Aber Sie setzen das, was Sie wissen und können, nicht immer zielgerichtet und konsequent ein.

Daher liegt der Fokus darauf, Methoden und Techniken aufzufrischen, zu vertiefen, souverän anzuwenden und auf ein neues Level zu bringen.

#### Die Themen und Inhalte:

- Die fünf wichtigsten Kommunikationswerkzeuge in Konfliktsituationen
- Fünf Arten des Zuhörens
- Neun wirksame Fragetechniken
- Reframing: der Zauberstab der Kommunikation
- Dos und Don'ts der Körpersprache
- Argumentieren, aber richtig



## Verhandlungspsychologie für Einkäufer\*innen und Apotheker\*innen

-  Online-Seminar über Microsoft Teams (Limit: 12 Teilnehmer\*innen)
-  Referent: Thomas Roithmeier (Dipl. Betriebswirt, Trainer und Coach)
-  Termin (2-teilig): 14. und 15. September 2023 (jeweils 9.00 – 16.30 Uhr)

Sie erfahren, wie Sie schwierige Verhandlungen durch die bewusste Nutzung der Techniken der Verhandlungspsychologie positiv beeinflussen und dadurch bessere Ergebnisse erzielen.

Sie verbessern Ihre Wahrnehmung in unterschiedlichen Verhandlungssituationen, lernen die Reaktionen der Gegenseite richtig zu deuten und Ihre Gesprächsstrategie sowie Ihren Kommunikationsstil optimal auf die Gesprächspartner\*innen auszurichten. Des Weiteren lernen Sie, sich in Eskalationssituationen souverän gegen unfaire und manipulative Verhandlungspartner zu wehren und festgefahrene Situationen erfolgreich zu bewältigen.

#### Die Themen und Inhalte:

- Einsatz und Bedeutung der Psychologie in Verhandlungen
  - Zielsetzung und Kriterien der Verhandlungspsychologie
  - Wie unser Verhalten in Verhandlungen beeinflusst wird: grundsätzliche Methoden der Verhandlungspsychologie
  - Sabotieren Sie sich nicht selbst: persönliche Einstellung und mentale Vorbereitung zur Abwehr von Manipulationen durch Dritte
- Einstellung auf die Persönlichkeit des Gesprächspartners
  - Persönlichkeitsanalyse des Verhandlungspartners als Schlüssel zum Erfolg
  - Umgang mit sehr mächtigen, cholerischen, hochnäsigen, beleidigenden oder arroganten Verhandlungspartnern
  - Empfohlene Verhaltensweisen bei schwierigen Gesprächspartnern

Methodik: Best-Practice Lerninhalte, Einzelübungen, Gruppenarbeiten, moderierte Diskussionen, praktische Beispiele.



## Cyber-Resilienz in der Medizintechnik

-  Online-Seminar über Microsoft Teams (Limit: 12 Teilnehmer\*innen)
-  Referenten: Robert Felber (Dipl. Inf.) und Sven Strittmatter (Dipl. Ing.)
-  Termin (2-teilig): 25. und 26. September 2023 (jeweils 9.00 – 12.30 Uhr)

Firmen und öffentliche Einrichtungen sind aufgrund von Cyber-Angriffen über Tage, Wochen oder gar Monate nicht arbeitsfähig. Eindringlingen wird es allzu oft viel zu einfach gemacht, so dass bereits die ersten Maßnahmen für ein Mehr an Cyber-Security große Wirkung erzielen und zu mehr Widerstandsfähigkeit gegenüber Cyber-Angriffen (Cyber-Resilience) führen können.

In diesem Seminar werden wir Sie für das Thema Cyber-Security sensibilisieren: Lernen Sie die Sicht- und Denkweise eines Angreifers kennen. Lassen Sie sich anhand eines geführten Live-Hackings zeigen, welche Lücken ein Angreifer nutzt und welchen Mehrwert Sie für Ihre Teams ziehen können, um die Cyber-Security zu verbessern.

Darüber hinaus lernen Sie, was eine Bedrohungsanalyse ist und wie Sie diese durchführen, um potenzielle Risiken und Bedrohungen frühzeitig und systematisch zu erkennen, Gegenmaßnahmen zu planen und umzusetzen. Dieses Seminar ist sowohl für Hersteller als auch für Betreiber von Medizinprodukten geeignet und beleuchtet beide Perspektiven.

### Die Themen und Inhalte:

- Security Awareness
- Security Basics
- Einführung Darknet
- Geführtes Live-Hacking
- Bedrohungsanalysen durchführen (nach Microsoft STRIDE)
- Security-Automation im Software Development Life Cycle (Secure SDLC)
- Security Monitoring / Security-Operations-Center (SOC)
- Fallbeispiele aus der Branche

Für die Teilnahme ist ein mobiler PC mit aktuellem Browser und Kamera erforderlich.



## Nachhaltiger Einkauf im Gesundheitssektor

-  Online-Seminar über Microsoft Teams (ohne Teilnahmelimit)
-  Referenten: Dr. Maximilian Jungmann (Politikwissenschaftler), Leska Kirchberg und Peter Schlosser (EKK plus)
-  Termin: 24. Oktober 2023 (14.00 – 16.00 Uhr)

Einen wichtigen Hebel für Fortschritte auf dem Weg zur Erreichung der 17 UN-Nachhaltigkeitsziele in Gesundheitseinrichtungen stellt das Beschaffungswesen dar. Insbesondere mit Blick auf die Umweltfreundlichkeit von Produkten bestehen mittlerweile zahlreiche Alternativen.

Mit dem LkSG müssen eine Vielzahl von gesetzlichen Anforderungen entlang von Lieferketten und Beschaffungsprozessen adaptiert werden. Doch häufig sind Beschaffungsabteilungen angesichts der Komplexität an Informationen überfordert.

In diesem Webinar informieren wir über Möglichkeiten nachhaltiger Beschaffung, diskutieren Chancen und Herausforderungen und zeigen in der Verantwortung als Einkaufsgemeinschaft Lösungen zur Umsetzung für die Praxis auf. Die Veranstaltung richtet sich primär an die Einkaufs- und Beschaffungsabteilungen in Ihren Einrichtungen.

### Die Themen und Inhalte:

- Ganzheitlichkeit und Dimensionen nachhaltiger Entwicklung
- Change-Prozess und Mitarbeitermotivation
- Nachhaltige Beschaffungsstrategie
  - Nachhaltigkeitsaspekte für die Beschaffung
  - Handlungsmaßnahme Stakeholder-Analyse und Wesentlichkeitsanalyse
  - Handlungsfelder im Beschaffungswesen
  - Greenwashing erkennen und vermeiden
- Formulierung nachhaltiger Beschaffungsrichtlinien
  - Code of Conduct / EKK plus
- Lieferantenmanagement
  - Lieferkettensorgfaltspflichtengesetz zur Transparenz entlang der Lieferkette
  - Bewertung der Nachhaltigkeit anhand von Siegeln
  - Lieferantenklassifizierung
- Nachhaltigkeitsbericht und Erfolgskontrolle

## Professionell präsentieren mit PowerPoint – kein Hexenwerk

- 📖 Online-Seminar über Microsoft Teams (Limit: 16 Teilnehmer\*innen)
- 👤 Referent: Werner Möstl (Trainer und Coach)
- ✓ Termin: 26. Oktober 2023 (9.00 – 15.00 Uhr)

Fach- und Führungskräfte präsentieren regelmäßig, seien es Informationen, Ideen oder Ergebnisse. Dies kann fünf Minuten im Team umfassen oder bis hin zu einer Stunde auf einem Kongress. Ein seit Jahren bewährtes Hilfsmittel dabei ist PowerPoint. Doch der Alltag lässt oft nicht die notwendige Zeit, sich eingehender damit zu befassen.

Dieses Seminar vermittelt Ihnen das Wissen und Know-how, um PowerPoint souverän und professionell zu verwenden. Es ist für Anfänger\*innen geeignet, aber auch für Anwender\*innen, die ihr Know-how systematisieren und vertiefen möchten. Wertvolle Praxis-Tipps zur Konzeption von Präsentationen und dem persönlichem Auftreten runden das Seminar ab.

### Die Themen und Inhalte:

- Basics
  - Die wichtigsten PPT-Funktionen im Überblick
  - Die 7 Todsünden bei PowerPoint-Präsentationen
  - Zentral wichtig, aber oft vernachlässigt: der Folienmaster
- Konzeption, Gestaltung und Design
  - Welche Formate und Farben sind angemessen?
  - Welche Schriftarten und -größen eignen sich?
  - Sollten Sie vorformatierte Foliendesigns nutzen?
  - Einfügen von Bildern, Grafiken, Piktogrammen und Videos
- Coole Hacks
  - Animationen, um Aufmerksamkeit zu erzeugen
  - Folienübergänge erstellen, die Präsentationen flüssiger machen
  - Abschnitte nutzen, damit sie die Übersicht behalten/Referentenansicht
- Persönliche Wirkung erzeugen, Präsentationsstil

## Rederhetorik

- 📖 Präsenz-Seminar in der Geschäftsstelle der EKK plus  
(Welserstraße 5 – 7, 51149 Köln – Limit: 12 Teilnehmer\*innen)
- 👤 Referentin: Dr. Julia Potschadel (Apothekerin und Sprechtrainerin)
- ✓ Termin: 7. November 2023 (9.00 – 16.00 Uhr)

Kompetente Körpersprache, souveräne Stimmführung, professionelles Auftreten ohne Lampenfieber und dazu noch eine gute Argumentation mit wirkungsvoller Präsentation.

Wirkungsvoll sprechen vor Publikum – egal ob in einer Sitzung, in der Ansprache oder Verhandlung – ist Ihr Ziel? Dann ist dies Ihr Seminar. Durch rhetorische Kompetenzen steigern Sie Ihre Wirkung bei den Zuhörenden. So wird eine Rede oder ein Wortbeitrag zu einer Überzeugungsrede.

Menschen überzeugen und motivieren, die eigene Meinung oder Position authentisch vertreten und Argumente gut strukturiert präsentieren, üben Sie in einem kleinen geschützten Kreis. Dabei trainieren Sie Ihr Auftreten und reflektieren Ihre Außenwirkung in der Gruppe. Durch konstruktives Feedback der Gruppe und Trainerin lernen Sie Ihre blinden Flecken kennen und verbessern Ihre Kommunikationskompetenz.

### Die Themen und Inhalte:

- Aufbau und Strukturierung eines Wortbeitrags (Kurzrede)
  - Zielgruppenspezifisch formulieren und argumentieren
  - Redeeinstieg und Zirkelschluss
- Der erste Eindruck
  - Bedeutung und Nutzen von Mimik, Gestik, Körpersprache
  - Stimmführung und Nutzung der Raumakustik
- Verhalten im Raum
  - Präsentationen wirkungsvoll unterstreichen
- Umgang mit Lampenfieber

Methodik: Das Seminar ist praxisorientiert mit vielfältigen Übungen und auf Wunsch mit videogestütztem Feedback angelegt. Die Teilnehmenden trainieren an eigenen Präsentationen und optimieren individuelles sprachliches und non-verbales rhetorisches Verhalten.

## Professionelles Verhandlungsmanagement aus der Vertriebsperspektive

- 📖 Präsenz-Seminar in der Geschäftsstelle der EKK plus  
(Welserstraße 5 – 7, 51149 Köln – Limit: 12 Teilnehmer\*innen)
- 👤 Referent: Thomas Roithmeier (Dipl. Betriebswirt, Trainer und Coach)
- ✓ Termin (2-teilig): 13. und 14. November 2023 (jeweils 9.00 – 16.00 Uhr)

„Wir können die Preise nicht mehr reduzieren, sonst verdienen wir nichts mehr“.  
„Wenn wir höhere Kosten haben, müssen wir diese an die Kunden weitergeben.“ –  
Ärgern Sie sich auch, dass viele Lieferanten sich „aufs hohe Ross setzen“ und zu  
keinerlei oder nur geringen Zugeständnissen bereit sind? Würden Sie in Verhandlungen  
mit Lieferanten nicht lieber echte und vor allem signifikante Preissenkungen  
erzielen oder Preiserhöhungen vollständig oder zumindest zum Großteil abwehren?

Dann sollten Sie dieses Intensivtraining besuchen: Sie lernen, wie sich Vertriebs-  
profis auf Verhandlungen mit dem Einkauf vorbereiten, welche Tricks sie benutzen  
und wie Sie sich erfolgreich dagegen wehren, um Ihre Ziele durchzusetzen –  
indem Sie betriebswirtschaftlich argumentieren und interessensbasiert verhandeln.

### Die Themen und Inhalte:

- Wie bereiten Vertriebspartner ihre Verhandlungen vor?
  - 10-Punkte-Plan des Vertriebs
  - Fall-Back Strategien und Verhandlungstricks
  - Preiserhöhungen und Wettbewerbsargumente
- Welche Möglichkeit der Verhandlungsvorbereitung gibt es aus Sicht des Einkaufs?
  - Machtverhältnisse
  - Verhandlungsstil und Zielkorridore
- Wie werden Vertriebsmitarbeiter geschult?
  - Fragetechniken und Gesprächsführung
  - Persönliches Auftreten und Einsatz von Körpersprache
  - Aktives Zuhören und situatives Einschätzen
- Effektiv Argumentieren

Methodik: Best-Practice Lerninhalte, Einzelübungen, Gruppenarbeiten,  
moderierte Diskussionen, praktische Beispiele.

## Krankenhausfinanzierung – von der DRG zu den Erlösen

- 📖 Online-Seminar über Microsoft Teams (Limit: 16 Teilnehmer\*innen)
- 👤 Referentin: Claudia Michelfeit-Bei (Dipl. Ing., Leitung Medizincontrolling)
- ✓ Termin: 28. November 2023 (9.00 – 16.00 Uhr)

In diesem Seminar machen wir Sie mit den Grundlagen des DRG-Systems vertraut –  
von den wichtigsten Begriffen bis zu den geltenden Kodierrichtlinien: Krankenhaus-  
finanzierung gestern und heute.

Sie erfahren, welchen Mechanismen die Abrechnung im Krankenhaus unterliegt und  
wie stationäre Fälle vergütet werden (einschließlich der Pflege am Bett), welchen  
Stellenwert neue Behandlungsmethoden (NUBs) sowie Zusatzentgelte (ZE) insbeson-  
dere für teure Medikamente haben und welche Auswirkungen fehlerhafte oder gar  
fehlende Kodierung von Behandlungsfällen nach sich ziehen.

### Die Themen und Inhalte:

- Übersicht zur Krankenhausfinanzierung
- DRG-System: Definition und Erläuterung der Grundbegriffe
  - Aufbau und Struktur der DRGs und des Fallpauschalenkatalogs
  - ICD-10.GM und OPS-Katalog
- Selbstkostendeckungsprinzip der Pflege am Bett
- Erlösausgleich (Mehr- und Mindererlöse)
- Wichtige Regelungen der allgemeinen und speziellen Kodierrichtlinien  
(Fallbeispiele)
- Vergütung von NUB und ZE – insbesondere für den Arzneimittelbereich
- Finanzielle Folgen aus Kodierfehlern
- Theorie trifft Praxis (Praxisbeispiele aus (erlös)relevanten Bereichen)
- Diskussion und Ausblick: Krankenhausfinanzierung in der Zukunft

## Einkauf neu denken – die digitale Beschaffung 4.0

- 🎓 Online-Seminar über Zoom (Limit: 12 Teilnehmer\*innen)
- 👤 Referent: Armin Lupberger (Dozent und Trainer der Technischen Akademie Esslingen)
- ✓ Termin: 7. Dezember 2023 (9.00 – 16.00 Uhr)

Was für viele Einkaufsabteilungen noch neu ist, wird sich immer mehr durchsetzen: „Einkauf 4.0“. Dabei geht es um die Entwicklung von einer dispositiven Beschaffung hin zum strategischen Einkauf. Durch automatisierte, durchgängige Arbeitsabläufe wird der Einkauf entlastet und kann sich mehr auf strategische Aufgaben konzentrieren.

Mithilfe neuer Beschaffungsprozesse können Daten und Informationen besser genutzt werden. Ein Querfluss von Daten, deren Verdichtung und intelligente Auswertung, liefert neue Erkenntnisse als Basis für strategische Entscheidungen. Die Anforderungen und Erwartungen an den strategischen Einkauf werden kontinuierlich wachsen. Das klassische Berufsbild des Einkäufers wandelt sich: Er avanciert zum digitalen Schnittstellenmanager.

In diesem Seminar erhalten Sie einen Überblick über das Konzept „Einkauf 4.0“. Die Vorteile und Chancen, die sich daraus ergeben, werden aufgezeigt. Sie werden mit der Digitalisierung im Einkauf konfrontiert und erstellen eine Road-Map zur strategischen Ausrichtung. Sie erkennen Möglichkeiten, wie sie das Erarbeitete in der Praxis konkret umsetzen können.

### Die Themen und Inhalte:

- Einkauf 4.0 – Grundlagen und Voraussetzungen
- Einkaufsorganisation heute und morgen
  - Aktuelle und zukünftige Beschaffungsorganisation
  - Strategische Einbindung
- Lieferantenmanagement 4.0
  - Aufzeigen von Sourcing-Modellen für die Strategie 4.0
  - Anbindung von Lieferanten
- Umsetzung von e-Beschaffungsprozessen in die Praxis

## Vergaberecht – Grundlagenseminar

- 🎓 Online-Seminar über Microsoft Teams (Limit: 16 Teilnehmer\*innen)
- 👤 Referent: Peter Schlosser (EKK plus, Leiter Ausschreibungen und Vergabeverfahren)
- ✓ Termin: 11. Dezember 2023 (10.00 – 15.00 Uhr)

Das Grundlagenseminar behandelt das Vergaberecht unter Berücksichtigung der EU-Richtlinien und der Modernisierung des nationalen Vergaberechts.

### Die Themen und Inhalte:

1. Aufbau des Vergaberechts
2. Erläuterung von Rechtsbegriffen
3. Grundsätze im Vergaberecht
4. Vergabearten
5. Formale Erfordernisse bei der Bekanntmachung
6. Leistungsbeschreibung und Vertragsbedingungen
7. Hauptangebot/Nebenangebot
8. Submission
9. Prüfung und Wertung der Angebote/Wertungskriterien
10. Bieterinformation und Zuschlag
11. Vergabebekanntmachung zum Ende des Verfahrens
12. Rechtsschutz (Rüge, Vergabebeschwerde, Vergabekammern)
13. Einführung in das e-Vergabe-System
14. Fragen und Diskussion

Das Seminar orientiert sich an konkreten Beispielen aus der Praxis.

## Analytik im Klinikeinkauf

- 🎓 Online-Seminar über Microsoft Teams (Limit: 20 Teilnehmer\*innen)
- 👤 Referentin: Vanessa Herbst (Teamleitung Procurement Analysis, Klinikum Region Hannover)
- ✓ Termin: 12. Dezember 2023 (8.30 – 12.30 Uhr)

Die interne Rolle des Klinikeinkaufs hat sich in den letzten Jahren stark verändert: Lange Zeit wurde der Klinikeinkäufer lediglich als reiner Bestellabwickler belächelt.

Die Erwartungshaltung an den Klinikeinkauf hat sich vermehrt auf die Schaffung von Transparenz und die Erkennung und Umsetzung von Prozessoptimierungen gewandelt. Durch diese Verschiebung der Aufgabenschwerpunkte wird eine Verzahnung des Klinikeinkaufs mit dem Controlling immer wichtiger.

Für ein leistungsorientiertes (Einkaufs-)Controlling müssen daher im Einkauf eine große Menge an zum Teil heterogenen Daten verarbeitet und analysiert werden. Diese Informationen in Form von Daten gehen in diesem Kontext über die Kosten- und Mengenbetrachtung hinaus. Vielmehr werden materialbezogene Merkmale bzw. Attribute immer wichtiger. Dabei findet das Themengebiet „Big Data“ bereits heute Anwendung im Klinik-Einkauf und stellt keine Zukunftsvision dar.

### Die Themen und Inhalte:

- Einordnung von Big Data im Klinik-Einkauf
- Datenarten im Krankenhaus
- Vom Buchungssatz zum Materialstammdatensatz
- Kosten in Daten übersetzen
- Einsatz von Business Intelligence und Data-Warehouses zur verbesserten Steuerung
- Erfahrungsaustausch und Diskussion

Zielgruppe: Fach- und Führungskräfte aus den Bereichen Einkauf, Beschaffung, Logistik, Apotheke sowie Verantwortliche im Stammdatenmanagement und der ERP-Administration.

## II. INTERPROFESSIONELLE ONLINE-FORTBILDUNGEN

### Literaturrecherche für wissenschaftliches Arbeiten

- 🎓 Online-Seminar über Microsoft Teams (Limit: 20 Teilnehmer\*innen)
- 👤 Referentin: Simone Eisenhofer (Apothekerin / EKK plus, Klinische Pharmazie, AMTS und e-Health)
- ✓ Termin: 5. September 2023 (14.00 – 16.00 Uhr)

Der Workshop soll als Auffrischung zur wissenschaftlichen Literaturrecherche mit PubMed dienen. Neben einem kurzen theoretischen Input erfolgt ein Praxistransfer.

### Die Themen und Inhalte:

- Kurze Einführung zu wissenschaftlicher Recherche und evidenzbasierter Medizin
- Auffrischung zu:
  - Boolesche Operatoren
  - Phrasensuche/Trunkierung
  - MeSH-Terms
  - Filterfunktionen
  - Aufbau einer Suchanfrage
- Praxisschulung anhand eines Recherchebeispiels

Zielgruppe: Es sind alle Professionen willkommen, die sich für wissenschaftliche Recherche interessieren und ihr Wissen diesbezüglich vertiefen und erweitern wollen.

Für diese Veranstaltung sind Fortbildungspunkte bei der Bundesapothekerkammer beantragt.

## Digitales Selbstmanagement – PROMs (Patient-Reported Outcome Measures)

- 🎓 Online-Seminar über Microsoft Teams (ohne Teilnahmelimit)
- 👤 Referent: Kolya Denk (B.A. Digital Healthcare Management)
- ✓ Termin: 28. September 2023 (13.30 – 14.30 Uhr)

Patient-Reported Outcome Measures (PROMs) erfahren weltweit großes Interesse bei Kliniker\*innen, Patienten\*innen und der Politik. Neben den klinischen Daten spielt immer mehr auch die subjektive Bewertung des Gesundheitszustands eine bedeutende Rolle bei der Behandlung von Erkrankungen und insbesondere bei der Versorgung von chronischen Erkrankungen.

Sowohl der Ansatz des „Patient Empowerment“ als auch die Digitalisierung im Gesundheitswesen befinden sich im raschen Fortschritt. DIGAs (Digitale Gesundheitsanwendungen: Therapie- bzw. Patienten-Apps) und PROMs (Patient-Reported Outcome Measures: appgesteuerte Datenerhebung von Therapieeffekten und UAW) verbinden diese beiden Punkte.

Vor allem der Markt der DIGAs entwickelt sich rapide weiter, so dass sie voraussichtlich bald nicht mehr aus der Therapie vieler (chronischer) Erkrankungen wegzudenken sein werden. Mittels der PROMs bietet sich erstmals eine niederschwellige Möglichkeit, Therapieeffekte und unerwünschte Arzneimittelwirkungen durch Patient\*innen zu erheben.

### Die Themen und Inhalte:

- Patient-Reported Outcome Measures (PROMs)
  - Einführung zu Patient-Reported Outcome Measures und deren wissenschaftlicher Einsatz
  - Vorstellung ausgewählter Studien, die PROMs verwenden
  - Pro und Contra

Für diese Veranstaltung sind Fortbildungspunkte bei der Bundesapothekerkammer beantragt.

## WISSEN NACH TISCH: Digitale Gesundheitsanwendungen (DIGAs)

- 🎓 Online-Seminar über Microsoft Teams (ohne Teilnahmelimit)
- 👤 Referentin: Simone Eisenhofer (Apothekerin / EKK plus, Klinische Pharmazie, AMTS und e-Health)
- ✓ Termin: 4. Oktober 2023 (13.30 – 14.30 Uhr)

Das Format „Wissen nach Tisch“ soll Neuerungen in Pharmazie, Medizin und Wissenschaft kurz und prägnant vorstellen und Raum für fachliche Diskussion schaffen.

Sowohl der Ansatz des „Patient Empowerment“ als auch die Digitalisierung im Gesundheitswesen befinden sich im raschen Fortschritt.

Neben den PROMS (s. Fortbildung am 28.09.2023) stellen auch sogenannte DIGAs eine Brücke zwischen diesen beiden Ansätzen dar. Hinter der Abkürzung DIGAs verbergen sich digitale Gesundheitsanwendungen, die Patient\*innen zur Therapieunterstützung zur Verfügung gestellt werden. Sie werden u. a. von Ärzt\*innen verordnet, wobei die Kosten über die gesetzliche Krankenversicherung abgerechnet werden können.

Der Markt der DIGAs entwickelt sich rapide weiter, so dass sie gegebenenfalls bald nicht mehr aus der Therapie vieler (chronischer) Erkrankungen wegzudenken sein werden.

### Die Themen und Inhalte:

- Digitale Gesundheitsanwendungen (DIGAs):
  - Einführung zu digitalen Gesundheitsanwendungen und regulatorischen Hintergründen
  - Vorstellung ausgewählter DIGAs
  - Pro und Contra

Für diese Veranstaltung sind Fortbildungspunkte bei der Bundesapothekerkammer beantragt.

## Kinder sind keine kleinen Erwachsenen

### Arzneimittel-Besonderheiten bei pädiatrischen Patient\*innen

- 📖 Online-Seminar über Microsoft Teams (ohne Teilnahmelimit)
- 👤 Referentin: Simone Eisenhofer (Apothekerin / EKK plus, Klinische Pharmazie, AMTS und e-Health)
- ✓ Termin: 17. Oktober 2023 (14.00 – 15.00 Uhr)

„Kinder sind keine kleinen Erwachsenen“ – Dieser Satz beschreibt die Schwierigkeiten der Arzneimitteltherapie in der Pädiatrie.

Metabolismus, Hormonhaushalt, tolerierte Darreichungsformen, Gewicht und weitere Faktoren befinden sich bei Kindern und Jugendlichen im stetigen Wandel. Dementsprechend kann von etablierten Therapien bei Erwachsenen nicht schlicht auf pädiatrische Patient\*innen geschlossen werden.

#### Die Themen und Inhalte:

- Pädiatrisch geeignete Darreichungsformen, Hilfs- und Wirkstoffe
- Sich wandelnder Metabolismus und daraus resultierende Dosisanpassungen
- Off-Label-Use in der Pädiatrie
- Ausgewählte Probleme auf Kinder-ITS und bei Jugendlichen
- „Unglaubliche“ Anwendungsfehler durch Eltern

Für diese Veranstaltung sind Fortbildungspunkte bei der Bundesapothekerkammer beantragt.

## PTA im Krankenhaus – Refresher: Dokumentation

- 📖 Online-Seminar über Microsoft Teams (ohne Teilnahmelimit)
- 👤 Referentin: Gunhild Hallmen-Siebeck (Apothekerin)
- ✓ Termin: 8. November 2023 (13.30 – 15.00 Uhr)

Sind Sie genervt von der täglichen Dokumentationsflut? – Unsicher, was wirklich erforderlich ist oder was sinnvollerweise dokumentiert werden sollte?

Welche Möglichkeiten sind durch das (neue) PTA-Berufsgesetz (PTAG) und die Reform des Berufs entstanden? Und vor allem: Welche Änderungen bringt der Apothekenalltag mit sich?

Neugierig? Dann sind Sie richtig in diesem Seminar.

#### Die Themen und Inhalte:

- Warum überhaupt (so viel) dokumentieren?
- Was sollte man tun, was lieber vermeiden beim Dokumentieren?
- Update: Dokumentation nach ApoBetrO in der Herstellung
- Welche neuen Möglichkeiten bietet das PTAG bzw. die ApoBetrO?

Zielgruppe: Obwohl primär PTAs angesprochen werden, sind alle Professionen willkommen, die an einem Update zum Thema Dokumentation für den Bereich Krankenhausapotheke interessiert sind – sowohl Berufserfahrene als auch Neulinge.

Für diese Veranstaltung sind Fortbildungspunkte bei der Bundesapothekerkammer beantragt.

## Update Herzkreislauf: Wenn der Körper aus dem Takt gerät

- 🎓 Online-Seminar über Microsoft Teams (ohne Teilnahmelimit)
- 👤 Referentin: Manuela Pannek (Apothekerin)
- ✓ Termine (2-teilig): 29. und 30. November 2023 (jeweils 13.30 – 15.00 Uhr)

Herz-Kreislauf-Erkrankungen machen einen großen Teil der Hospitalisierungen aus und sind die häufigste Todesursache in Deutschland. Oftmals werden die ersten Anzeichen ihrer Ursachen zu spät erkannt oder behandelt. Hypertonie, Diabetes mellitus, Fettstoffwechselstörungen, Adipositas und der individuelle Lifestyle sind verantwortlich für Herzinfarkte, koronare Herzkrankheit, Schlaganfälle u. v. m.

Daher bedarf es seitens des pharmazeutischen Personals fundierter Kenntnisse, besonders im Hinblick auf den Wirkstoff-Dschungel der einzelnen Therapeutika.

In diesem Seminar werden Basiswissen der wichtigsten Erkrankungen des Herz-Kreislauf-Systems und der Arzneimitteltherapie aufgefrischt und neue Therapieoptionen vorgestellt. Auch Arzneimittel-Wechselwirkungen werden anhand von Fallbeispielen erläutert.

### Die Themen und Inhalte:

- Physiologie Herz-Kreislauf
- Medikamentöse Therapie Hypertonie
- Herzrhythmusstörungen
- Chronisches Koronarsyndrom (CIS)
- Herzinsuffizienz
- Bedeutung von Nahrungsergänzungsmitteln

Zielgruppe: Primär PTAs, jedoch sind auch andere Professionen und Interessierte willkommen.

Für diese Veranstaltung sind Fortbildungspunkte bei der Bundesapothekerkammer beantragt.

## WISSEN NACH TISCH: Inflenzavakzine – ein Update

- 🎓 Online-Seminar über Microsoft Teams (ohne Teilnahmelimit)
- 👤 Referenten: Sascha Wittig (Apotheker / EKK plus, Klinische Pharmazie, AMTS und e-Health)
- ✓ Termin: 6. Dezember 2023 (13.30 – 14.30 Uhr)

Das Format „Wissen nach Tisch“ soll Neuerungen in Pharmazie, Medizin und Wissenschaft kurz und prägnant vorstellen und Raum für fachliche Diskussion schaffen.

Die Virusgrippe ist eine fieberhafte Infektionskrankheit, die durch Viren der Familie Orthomyxoviridae ausgelöst wird. Neben sporadischen Infektionen, die ganzjährig auftreten, kommt es für gewöhnlich in den Wintermonaten zu einem saisonalen Anstieg der Infektionszahlen mit häufig epidemischem Verlauf.

Die Stärke der Grippewellen schwankt von Jahr zu Jahr teilweise erheblich und hängt von diversen Faktoren ab. Neben der Variante des dominierenden (Sub)Typs/Linie und dem zeitlichen, saisonalen Auftreten spielt die Wirksamkeit der verfügbaren Impfstoffe eine wichtige Rolle sowie die Rate an geimpften Personen.

Die Entwicklung von Impfstoffen gegen das Influenzavirus reicht über 70 Jahre zurück, aber die hohe Variabilität des Virus stellt die Impfstoffentwickler weiterhin vor große Herausforderungen. Neben der kostengünstigen Herstellung von Impfstoffen, in ausreichender Menge und mit hoher Effektivität, rücken zunehmend Aspekte der Nachhaltigkeit in den Fokus.

### Die Themen und Inhalte:

- Influenzavirus
  - Biologie: Vertreter, Besonderheiten/Unterschiede zu anderen RNA-Viren, Pathologie
  - Globale Bedeutung, Veränderung der „Saisonalität“?
- Vakzinierung
  - Unterschiedliche Ansätze in der Immunisierung
  - Moderne Produktionsansätze/Nachhaltigkeit
  - Ausblick: Kombinationsimpfstoffe und One-Health-Ansatz

Für diese Veranstaltung sind Fortbildungspunkte bei der Bundesapothekerkammer beantragt.

### III. WEITERBILDUNGSANGEBOT

## Antibiotic Stewardship: ABS-Kurs (Grundkurs)

📖 Online-Seminar über Microsoft Teams

✓ Termin (5-teilig): 28., 29., 30. November sowie 5., 6. Dezember 2023  
(jeweils ganztägig, insgesamt 40 Unterrichtseinheiten)

Gebühr: 599,00 €

Antibiotikatherapien erfordern ein hohes Maß an Kompetenz und Interprofessionalität. Das multiprofessionelle Team der ABS-Expert\*innen unterstützt mit seiner Expertise den verantwortungsvollen Umgang mit Antibiotika im klinischen Alltag.

Sie stellen somit eine rationale Antiinfektiva-Verordnung sicher und tragen zur Vermeidung von Resistenzentwicklung bei.

Zum Erwerb und Festigung des erforderlichen Grundwissens über infektiologische Krankheitsbilder, Infektionsmanagement, medizinische Mikrobiologie, Pharmakologie sowie Maßnahmen zur Implementierung von Leitlinien und ABS-Strategien bietet die EKK plus für ihre Mitgliedseinrichtungen als Weiterbildung einen Antibiotic-Stewardship-Grundkurs an.

#### Zielgruppe:

Der ABS-Kurs nach dem BÄK-Curriculum richtet sich an Ärzt\*innen, die in ihrer Fachabteilung die Aufgabe als „ABS-Beauftragte“ übernehmen (wollen) sowie an klinisch-tätige Apotheker\*innen, die ihre Kenntnisse in rationalen Antiinfektiva-Strategien vertiefen und damit das ABS-Team unterstützen möchten.

#### Wichtig:

**Dieser Kurs im Online-Format wird als Grundkurs für den „ABS expert“ anerkannt!**

Die Weiterbildungsveranstaltung ist über die Bundesärztekammer sowie über die Bundesapothekerkammer zur Akkreditierung eingereicht.

#### Anmeldung und weitere Informationen über:

Sindy Barke-Burjanko (EKK plus, Leiterin Klinische Pharmazie, AMTS und e-Health)  
Tel.: 0151/525 057 55, Mail: barke-burjanko@gdekk.de

### IV. e-LEARNING

## EKK plus Online-Akademie

Anfang des Jahres hat die EKK plus eine eigene Online-Akademie ins Leben gerufen, die für alle Mitarbeitenden aus den Mitgliedseinrichtungen ein breites Spektrum gänzlich kostenfreier e-Learning-Programme bietet.

Im breiten Angebotsspektrum finden sich zum einen zahlreiche medizinisch-pflegerische Angebote wie beispielsweise:

- Medizinisches Basiswissen
- Arzneimitteltherapiesicherheit
- Grundlagen spezieller Wundversorgung
- Krankenhaushygiene (Essentials)
- Pharmakologie
- Qualitätsmanagement im Krankenhaus

Zum anderen bietet die Online-Akademie eine große Palette von Kursen rund um Soft Skills, Führung und Management wie etwa:

- Verhandlungstraining
- Führungskommunikation
- Arbeitsrecht für Führungskräfte
- Zeitmanagement
- Rhetorik
- Projektmanagement

Insgesamt erwarten die Mitarbeitenden derzeit 35 verschiedene Angebote. Das Programm ist didaktisch hochwertig aufbereitet, wird fortlaufend aktualisiert und sichert durch höchste Flexibilität nachhaltige Lernerfolge.

**Anmeldung und Registrierung können Interessent\*innen direkt über diesen Link vornehmen.**

Eine Anmeldung und Registrierung ist ausschließlich, für Mitarbeitende aus Mitgliedseinrichtungen der EKK plus mit einer gültigen Klinik-E-Mail-Adresse möglich.

## Allgemeine Teilnahmeinformationen

Die Fortbildungsangebote der EKK plus sind für alle Beschäftigten aus den Mitgliedshäusern der GDEKK kostenfrei. Nicht kostenfrei sind in der Regel Weiterbildungsangebote. Hierfür werden die Kosten separat ausgewiesen.

Um didaktische Erfolge gewährleisten und ein hohes Maß an Interaktivität sicherstellen zu können, ist der Kreis der Teilnehmenden in Abstimmung mit den jeweiligen Seminarleiter\*innen limitiert.

Anmeldungen werden in der Reihenfolge ihres Eingangs berücksichtigt. Aufgrund der üblicherweise hohen Nachfrage empfehlen wir eine frühzeitige Anmeldung. Für Seminarangebote mit limitierter Teilnehmerzahl können vorab pro Mitgliedseinrichtung maximal 20% der verfügbaren Kapazitäten vergeben werden.

Nutzen Sie zur Anmeldung bitte das am PC ausfüllbare PDF am Ende dieser Broschüre (bzw. einen Scan oder ein Fax des dortigen Formulars) oder die Online-Anmeldemöglichkeiten über die Intranet-Plattform medii space im Bereich „Fort- und Weiterbildung“.

### PRÄSENZ-SEMINARE

Die EKK plus übernimmt für die Teilnehmenden an allen Veranstaltungen folgende Leistungen:

- die An- und Abreise mit der Deutschen Bahn, 2. Klasse inkl. Platzreservierung
- oder Aufwandsersatz bei Fahrten mit dem PKW in Höhe von 0,30 €/km
- oder die Erstattung von Kosten für Flugreisen in Höhe von max. 300,00 € für Hin- und Rückflug – nach vorheriger Absprache mit der Geschäftsstelle der EKK plus
- Hotelkosten
- Verpflegung während der Veranstaltung

Absagen sind bis spätestens 30 Tage vor Seminarbeginn möglich, bei kurzfristiger Stornierung der Teilnahme wegen Krankheit wird ein Attest erbeten. Ersatzteilnehmer\*innen können jederzeit angemeldet werden.

### ONLINE-SEMINARE

**Bitte beachten Sie vor Ihrer Anmeldung folgende Hinweise:**

- Voraussetzung für den persönlichen Kontakt im Online-Meeting ist ein Log-In der Teilnehmenden per Headset und eigener Webcam. Nur so kann der persönliche Austausch im Live-Training gewährleistet werden.
- Die verschiedenen Trainings finden, wie den Seminarbeschreibungen zu entnehmen ist, auf unterschiedlichen Plattformen statt. Dazu gehören Microsoft Teams oder Zoom.
- Bitte stellen Sie rechtzeitig vor dem Seminar die Kompatibilität Ihrer persönlichen PC-Infrastruktur mit der jeweiligen Plattform sicher und beachten Sie dazu entsprechende Hinweise im Rahmen der jeweiligen Bestätigungsmail zu Ihrer Anmeldung.
- Erforderlich sind üblicherweise ein aktuelles Betriebssystem sowie gleichfalls aktuelle Versionen der gängigen Browser Edge, Firefox oder Chrome. Manchmal ist zusätzlich der vorherige Download einer Desktop-App nötig, für die jedoch grundlegend keine Administratorenberechtigung erforderlich ist.
- Mancherorts blockiert die Klinik-IT aufgrund individueller Sicherheitsrestriktionen den Log-In zu verschiedenen Videokonferenz-Plattformen. Insofern bitten wir alle Interessent\*innen, ihre IT – idealerweise vor Anmeldung zum Online-Seminar – dahingehend zu konsultieren, ob der Zugang zu der in der jeweiligen Seminarbeschreibung benannten Plattform gewährleistet ist oder individuell eingerichtet werden kann.
- Um mögliche Interessent\*innen auf der Warteliste nachrücken zu lassen, bitten wir angemeldete Teilnehmende ausdrücklich um rechtzeitige Absage, sofern die Teilnahme aus persönlichen oder technischen Gründen nicht sichergestellt werden kann.

Bitte wenden Sie sich bei allen weitergehenden Fragen jederzeit gerne an uns!

## Ansprechpartnerinnen

### Leitung und Programmplanung des Bereichs Fort- und Weiterbildung:



**Britta Radziwill**

Tel.: 0221/34 03 99-63  
Mobil: 0172/943 87 03  
E-Mail: b.radziwill@gdekk.de

### Für grundlegende organisatorische Fragestellungen und zu Seminaren mit dem Schwerpunkt Medical:



**Nadine Röttger**

Tel.: 0221/34 03 99-41  
Fax: 0221/34 03 99-50  
E-Mail: roettger@gdekk.de

### Zu Seminaren mit dem Schwerpunkt Pharma und interprofessionellen Fortbildungen:



**Maïke Ziemann**

Tel.: 0221/34 03 99-22  
Fax: 0221/34 03 99-50  
E-Mail: ziemann@gdekk.de

### EKK plus GmbH

Ein Unternehmen der GDEKK GmbH

Welserstraße 5 – 7  
51149 Köln  
www.gdekk.de

## Seminaranmeldung

Bitte melden Sie sich bevorzugt online über unsere **Intranet-Plattform medii space** an – und zwar in der Rubrik „Fort- und Weiterbildung“.

Alternativ können Sie uns auch gern das nachfolgende Formular übermitteln: ausgefüllt am PC per Klick auf die „Formular senden“-Schaltfläche, ausgedruckt per Fax an **0221/340 399 50** oder auch als Scan an **roettger@gdekk.de**. Zur Anmeldung ist das Ausfüllen vieler Felder obligatorisch.

Hiermit melde ich mich **verbindlich** für nachfolgende Veranstaltung an:

Titel der Veranstaltung: \_\_\_\_\_

Termin (vom / bis bzw. am): \_\_\_\_\_

Vor- und Nachname: \_\_\_\_\_

Abteilung/Funktion: \_\_\_\_\_

Telefon (für Rückfragen): \_\_\_\_\_

Mail-Adresse (für Anmeldebestätigung oder weitere Informationen zum Log-In bei Online-Seminaren):  
\_\_\_\_\_

Name, Anschrift und Abteilung des Arbeitgebers:  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

**Die Teilnahmeinformationen habe ich zur Kenntnis genommen (s. S. 26 – 27 der Broschüre).**

Ich wünsche eine Hotelübernachtung vom \_\_\_\_\_ bis \_\_\_\_\_.

Ich versichere, mich vorab und ggf. in Zusammenarbeit mit unserer Klinik-IT zu vergewissern, dass bei Online-Seminaren eine technische Anbindung an die genannte Plattform gewährleistet ist.

Sofern ich zum Seminartermin verhindert sein sollte, werde ich meine Teilnahme rechtzeitig absagen, um mögliche weitere Interessenten auf der Warteliste nachrücken zu lassen.

Datum \_\_\_\_\_ Unterschrift \_\_\_\_\_