

Programm

**EKK**plus

Dienstleistungs- und Einkaufsgemeinschaft  
Kommunaler Krankenhäuser

PRÄSENZ- UND ONLINE-SEMINARE

# Fort- und Weiterbildung

2022

**2. HALBJAHR**



## Gemeinsam (für) mehr WISSEN

Sehr geehrte Damen und Herren,

nach einer kurzen Sommerpause melden wir uns für die zweite Jahreshälfte zurück mit neuen spannenden Fortbildungsangeboten rund um den Klinikalltag.

Unsere Fortbildungsplanung orientiert sich dabei an aktuellen Entwicklungen und Herausforderungen der Gesundheitsbranche aber auch an Ihren persönlichen Bedarfen. Das Fortbildungsangebot der EKK plus umfasst ein breites Themenspektrum und richtet sich an alle Berufsgruppen unserer Mitgliedskrankenhäuser.

Ein besonderer Fokus liegt auf interprofessionellen Fortbildungen (bervorzugt für Ärzte, Pflegende, Pharmazeuten), um die Zusammenarbeit und Kommunikation dieser Berufsgruppen untereinander zu stärken. Für diese Veranstaltungen werden vorab Fortbildungspunkte bei den entsprechenden Kammern sowie der Registrierungsstelle für beruflich Pflegende beantragt.

Aufgrund der hohen Nachfrage an Online-Seminaren haben wir uns entschieden, auch zukünftig eine Vielzahl an Webinaren anzubieten. Darüber hinaus ergänzen wir in Kürze unser Fortbildungsangebot um „ON DEMAND“-Seminare. Diese ermöglichen Ihnen eine individuelle Teilnahme ohne Terminvorgabe.

Informationen zu aktuellen Angeboten und Themen erhalten Sie zusätzlich über die Wochen-Mails aus den Bereichen Medical und Pharma sowie über unsere Intranet-Plattform medii space.

Lassen Sie sich nun von unseren Seminarangeboten inspirieren. Bitte beachten Sie auch die geringfügig geänderten Teilnahmeinformationen ab Seite 26.

Wir freuen uns auf Ihre Anmeldungen!

Mit besten Grüßen

**Olaf Köhler**  
Geschäftsführer



## Überblick zum Angebot im zweiten Halbjahr 2022

### I. Online- und Präsenzseminare (bevorzugt für Wirtschaftsabteilungen und Apotheken)

<b>Diagnostische Bildgebung in der Medizintechnik</b> mit Dipl. Wirt. Ing. Markus Hoßfeld, Marcel Giesen und Fachreferenten	6
<b>Sich Gehör verschaffen! – Mittel und Wege zur sicheren Gesprächsführung</b> mit Gudrun Rapke	7
<b>Risiko- und Chancen-Management im Gesundheitswesen</b> mit Jürgen Hirschfeld	8
<b>Wirkungsvoll präsentieren - Ihr gewinnender Auftritt</b> mit Gudrun Rapke	9
<b>Das DRG-System im Einkauf</b> mit Dr. Franz Metzger	10
<b>Humor contra Stress: Humor als Stressbewältigung</b> mit Udo Berenbrinker	11
<b>Grundlagen für den professionellen Einkauf</b> mit Markus Lemme	12
<b>Professionelles Verhandlungsmanagement aus der Vertriebsperspektive</b> mit Thomas Roithmeier	13
<b>Krankenhausfinanzierung</b> mit Dr. Franz Metzger	14
<b>Lieferengpässe bei Arzneimitteln – Ursachen und Lösungsansätze</b> mit Sindy Barke-Burjanko	15
<b>Das deutsche Medizinproduktrecht</b> mit Michael Passow, M. Sc.	16
<b>Vergaberecht – Grundlagenseminar</b> mit RA Peter Schlosser	17






<b>Projektmanagement im Einkauf</b> mit Markus Lemme	18
<b>DRG-System: Update 2023</b> mit Dr. Uwe Kaeuffer	19
<b>II. Interprofessionelle Online-Fortbildungen (bevorzugt für Ärzteschaft und Pflege)</b>	
<b>Angeborene Stoffwechselerkrankungen – vom Neugeborenen-Screening in die Erwachsenenmedizin</b> mit Simone Eisenhofer	20
<b>Literaturrecherche für wissenschaftliches Arbeiten</b> mit Simone Eisenhofer	21
<b>Orale Tumorthapeutika – Chancen und Risiken</b> mit Dr. Annette Freidank	22
<b>Closed Loop Medication</b> mit Johann Töpfer	23
<b>Medizinische Gase – Verantwortlichkeiten und Prüfungen</b> mit Kieu Trang Bach	24
<b>Evidence based Nursing (EbN) – Was macht gute Pflege aus?</b> mit Britta Radziwill, M. Sc.	25
<b>Allgemeine Teilnahmeinformationen</b>	26
<b>Ansprechpartnerinnen</b>	28
<b>Anmeldeformular (Kopiervorlage)</b>	29



## I. ONLINE- UND PRÄSENZSEMINARE

(bevorzugt für Wirtschaftsabteilungen und Apotheken)

### Diagnostische Bildgebung in der Medizintechnik

-  Präsenz-Seminar Seminar in der Geschäftsstelle der EKK plus (Welserstraße 5–7, 51149 Köln) – Limit: 15 Teilnehmer\*innen
-  Referenten: Dipl. Wirt. Ing. Markus Hoßfeld, Marcel Giesen und Fachreferenten
-  Termin: 30. August (10.00 – 16.00 Uhr)

Die Beschaffung von Medizintechnik konfrontiert Einkäufer und Medizintechniker mit zahlreichen Vorgaben, die sowohl technisch und anwendungsspezifisch als auch rechtlicher Natur sein können.

In diesem Seminar soll Einkäufern und Medizintechnikern aus Krankenhäusern einerseits ein Überblick über die gesetzlichen und normativen Anforderungen bei der Beschaffung von Medizintechnik gegeben werden.

Andererseits soll Fachwissen zur Technologie, zum Einsatz und zur Anwendung von ausgewählten medizintechnischen Bereichen vermittelt werden. Dabei liegt der Schwerpunkt auf der medizinischen Anwendung und Entwicklung.

#### Die Seminarinhalte:




- Rahmenbedingungen bei der Beschaffung eines Medizinproduktes
- Vom Nutzerwunsch über das Leistungsverzeichnis bis zum Vergabevorschlag
- Endoskopie und deren Möglichkeiten aus der Sicht eines Herstellers
- Endoskopie aus der Sicht des Mediziners
- Theorie trifft Praxis

Zudem wird das Seminar ergänzt durch Fachvorträge von verschiedenen Industriepartnern aus der Medizintechnik.



## Sich Gehör verschaffen!

### Mittel und Wege zur sicheren Gesprächsführung

-  Präsenz-Seminar Seminar in der Geschäftsstelle der EKK plus (Welserstraße 5–7, 51149 Köln) – Limit: 14 Teilnehmer\*innen
-  Referentin: Gudrun Rapke
-  Termin: 6. September (ab 10.00 Uhr) bis 7. September 2022 (bis 16.00 Uhr)

Mitten in einer Diskussion, auf die Sie gut vorbereitet waren: Mit einer bissigen Bemerkung wird Ihre Argumentation sauber gestoppt, Sie selbst in zwei Sekunden mundtot gemacht. Die passende Reaktion fällt Ihnen erst später ein. Das geht vielen von uns so.

Wie wehren Sie sich gegen unfaire Angriffe? Wie verschaffen Sie sich Gehör? Wie setzen Sie in Diskussionen Ihren Standpunkt durch, ohne rechthaberisch zu wirken?

In diesem Training lernen Sie, wie Sie überzeugend argumentieren und sich in Gesprächen und Diskussionen souverän behaupten. Und Sie üben, bis es sitzt und Sie sich sicher fühlen.

**Sicher argumentieren – wirkungsvoll formulieren:** auf den Punkt hin, knapp und überzeugend. Argumentationen angreifen und verteidigen. Die eigene Position klar und wirksam vertreten.

**Wer fragt, gewinnt!** – Fragen richtig einsetzen. Hinhören: aufnehmen – nachfassen – verstehen – Vertrauen schaffen. Hintergründe ermitteln, Blockaden auflösen, den Raum für Lösungen erweitern.

**Gespräche lenken:** Eingreifen und die Führung übernehmen. Einen zügigen, konstruktiven Verlauf sichern – immer wieder. Einwände, Kritik, Zweifel bewältigen und sie für den Gesprächserfolg nutzen.

**Unfaire Techniken souverän abwehren:** Argumentationstricks und Gesprächsfallen erkennen und bewährte Gegenmaßnahmen einsetzen. Auf Angriffe angemessen reagieren: mal gelassen, mal deutlich – was wann am besten passt und wie es geht.

**Schlagfertigkeit entwickeln:** Unterschiedliche Methoden, um Angriffe souverän abzuwehren: Sie finden und erproben „knackige“ Antworten“, die sofort sitzen und Ihnen nicht erst hinterher einfallen.



## Risiko- und Chancen-Management im Gesundheitswesen

Die Forderungen der Qualitätsmanagementrichtlinie (QM-RL) des Gemeinsamen Bundesausschusses (G-BA) in der praktischen Umsetzung

- Präsenz-Seminar Seminar in der Geschäftsstelle der EKK plus (Welserstraße 5–7, 51149 Köln) – Limit: 12 Teilnehmer\*innen
- Referent: Jürgen Hirschfeld
- Termin: 13. September (ab 10.00 Uhr) bis 14. September 2022 (bis 16.00 Uhr)

Aus eigener Erfahrung und Meldungen in den Medien erleben wir, dass insbesondere Einrichtungen des Gesundheitswesens von Unsicherheiten betroffen sind, die sich auf den Grad der Zielerreichung und damit letztlich auf die Patientensicherheit auswirken. Durch ein funktionierendes Risiko- und Chancenmanagement lassen sich vorhandene Potentiale festigen und künftige Erfolgspotentiale erkennen und nutzen. Im Seminar lernen die Teilnehmenden die Grundelemente der bekannten Modelle des Qualitäts- und Risikomanagements (Norm ISO 9001 und EN 15224, KTQ-Katalog® und EFQM-Modell) kennen.

Gemeinsam werden wir im Seminar eine Risiko- und Chancenmanagementpolitik bzw. -kultur definieren und die relevanten Einflüsse auf die Prozesse mit einem Ursache-Wirkungs-Diagramm identifizieren und gewichten. Wir behandeln das operative Risiko- und Chancenmanagement, indem wir ausgehend von der Prozesslandschaft die wertschöpfenden Kernprozesse identifizieren und die ihnen innewohnenden Unsicherheiten analysieren. Dazu nutzen wir den Risikomanagementprozess nach der Norm ISO 31000 und ergänzende Tools aus dem „Werkzeugkoffer“ eines Qualitäts- bzw. Risikomanagers.

Zur Analyse der Prozesse findet das Turtle-Modell (die Schildkröten-Methode) als Analyse-Tool aus dem Bereich des Business Process Management (BPM) seine Anwendung.

### Nach dem Seminar...

- kennen die Teilnehmenden die Grundelemente gängiger Modelle des Qualitäts- und Risikomanagements
- können sie wertschöpfende Kernprozesse der Einrichtung identifizieren und analysieren
- können sie eine Fehlermöglichkeits- und Einflussanalyse (FMEA) durchführen
- kennen sie die systemische Bedeutung des PDCA-Zyklus und können ihn umsetzen
- kennen und verstehen sie die Möglichkeiten eines IT-gestützten Dokumenten- und Workflow-Managementsystems



## Wirkungsvoll präsentieren

### Ihr gewinnender Auftritt

- Präsenz-Seminar Seminar in der Geschäftsstelle der EKK plus (Welserstraße 5–7, 51149 Köln) – Limit: 14 Teilnehmer\*innen
- Referentin: Gudrun Rapke
- Termin: 27. September (ab 10.00 Uhr) bis 28. September 2022 (bis 16.00 Uhr)

Sie sind Fachmann/-frau auf Ihrem Gebiet. Sie möchten Ihr Wissen weitergeben, aber Sie stellen sich die Frage “Wie sage ich’s meinem Kinde”. Denn die Inhalte einer Botschaft wirken nie für sich allein, sie bilden eine untrennbare Einheit mit der Person, die sie vorträgt.

Oder Sie haben die Sorge, dass Sie nicht so recht “rüberkommen”, Ihre Zuhörer gedanklich nicht bei der Stange halten können und selbst immer einsamer werden.

Die Themen:

- **Die persönliche Wirkung entfalten:**  
Körperhaltung und Sprache gezielt einsetzen, Selbstkontrolle
- **Spannend präsentieren:**  
Gezielter Medieneinsatz, Präsentationsstil
- **Auf den Punkt präsentieren:**  
Ziele festlegen und lernen, sich auf die Kern-Botschaften zu konzentrieren
- **Die Zuhörer einbeziehen und Störungen souverän bewältigen:**  
Fragen und Diskussionen steuern, einen lebendigen Dialog entwickeln, „heikle“ Situationen, Störungen oder Angriffe meistern

In diesem Seminar erhalten Sie strukturierte Arbeitshilfen und Anleitungen, mit denen Sie Ihre Präsentation leichter vorbereiten und verbessern können.

Das Üben macht einen großen Teil des Seminars aus: Bitte bereiten Sie dafür einen kurzen Auftritt (5–10 Minuten) vor: Keine ausgefeilte PowerPoint-Präsentation, sondern stellen Sie uns ein Thema vor, das Sie gerade beschäftigt, oder eine kurze Ansprache, die Sie demnächst halten und die Sie hier üben möchten.

Ihr Nutzen: Sie erleben, Sie können schwierige Situationen besser meistern, als Sie dachten!

Sie erkennen, wo Sie stehen, was Ihre Stärken ausmacht, und wo und wie Sie sich noch verbessern können. Sie erarbeiten konkret, was Sie als nächstes für sich tun.

## Das DRG-System im Einkauf

### Kostenerstattungen von Medizinprodukten verstehen

- 📍 Präsenz-Seminar Seminar in der Geschäftsstelle der EKK plus (Welserstraße 5-7, 51149 Köln) – Limit: 15 Teilnehmer\*innen
- 👤 Referent: Dr. Franz Metzger
- ✓ Termin: 12. Oktober (10.00 – 16.00 Uhr)

In diesem Seminar erhalten die Teilnehmenden Grundlagenwissen über das DRG-System, eine der beiden gesetzlichen Säulen der Krankenhausfinanzierung.

Sie erfahren, warum das InEK eine der wichtigsten Institutionen des Gesundheitswesens ist und was seine Aufgaben sind. Sie wissen anschließend ein Zusatzentgelt von einem NUB zu unterscheiden und können den Begriff des Case-Mix-Index inhaltlich verstehen.

Sie werden wissen, wo und wie Sie die Sachkosten einer DRG finden und daher gegenüber der Industrie und deren oft einseitigen Berechnungen einen wesentlich besser fundierten Stand haben.

Ebenso erhalten Sie einen Einblick in die Änderungen des Krankenhausstrukturgesetzes und deren Einfluss auf die Sachkostenvergütung.

#### Die Themen im Einzelnen:

- Historie und Aufgaben des InEK (Institut für das Entgeltsystem im Krankenhaus)
- Datengrundlage der Kalkulation
- Änderungen im Sachkostenbereich (Mengendegression, Fixkostendegression, ...)
- Funktionsweise des InEK- (DRG)-Browsers (Kosten- und Leistungsdaten)
- Woher kommen die §21-Daten?
- Was machen das Krankenhaus, die Industrie und andere Institutionen daraus?
- Was ist der Fallpauschalen-Katalog?
- Was sind ICD, OPS, Zusatzentgelt und NUB?
- Wie entsteht eine DRG (Fallpauschale) und wie berechnet sich der Erlös (Groupier)?
- Was geschieht nach der Rechnungsstellung des Klinikums (MDK-Problematik)?

## Humor contra Stress

### Humor als Stressbewältigung im betrieblichen Alltag in Medizin und Pflege

- 📍 Präsenz-Seminar in der Geschäftsstelle der EKK plus (Welserstraße 5-7, 51149 Köln) – Limit: 20 Teilnehmer\*innen
- 👤 Referent: Udo Berenbrinker
- ✓ Termin: 18. Oktober 2022 (9.00 – 16.00 Uhr)

Gesundheit wird im heutigen Sinne definiert als Zustand eines vollständigen, körperlichen, geistigen und sozialen Wohlbefindens und somit als wesentlicher Bestandteil des alltäglichen Lebens und der menschlichen Entwicklung betrachtet.

Gleichzeitig schätzen Experten, dass mehr als die Hälfte aller Erkrankungen psychosomatischer Natur sind und durch Überforderung am Arbeitsplatz entstehen.

Eine humorvolle Haltung kann jede schwierige Situation auflockern. Clowneske Strategien bewirken einen Perspektivwechsel, der Schwung in die eigenen Ideen und Handlungsweisen bringt.

Da Verwaltungen, Wirtschaftsunternehmen und soziale Institutionen oft die besten Mitarbeiter durch Krankheit, Burnout oder Sucht verlieren, hat sich Humor als wirksame Antwort auf die moderne Komplexität erwiesen.

In den USA werden bereits seit Jahren Mitarbeiter und Führungskräfte auf ihre Humorfähigkeit getestet. Die Financial Times berichtet, dass beispielsweise die Position des Changemanagers bei amerikanischen Global Playern, aber auch in sozialen Institutionen, mit Personen besetzt werden, die eine zusätzliche Clown-Ausbildung oder ein Training in Humorstrategien absolviert haben.

#### Die Themen des Seminars (praktisch und theoretisch):

- Clowning, Regeln der Komik
- Ifop-Zeitblase-Methode zur Schulung von Humorinterventionen
- Humorstrategien
- Kreativitätstechniken
- Training im Perspektivwechsel
- Organisationsaufstellung zu Humorinterventionen zur betrieblichen Umstrukturierung
- Gesundheitsprogramm: Stärkung der Resilienz durch Humorstrategien
- Humorkom®: 3-Säulen-Modell zur Stressvermeidung

## Grundlagen für den professionellen Einkauf

- 🎓 Online-Seminar über Microsoft Teams (Limit: 20 Teilnehmer\*innen)
- 👤 Referent: Markus Lemme
- ✓ Termine (2-teilig): 20. und 21. Oktober 2022 (jeweils 8.00 – 12.00 Uhr)

Einkauf ist mehr als der Austausch von Ware und Zahlungsmittel. Das zweiteilige Grundlagentraining für den professionellen Einkauf vermittelt betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse, Einblicke in das Vertragsrecht und die Koordination praktischer Abläufe. Werden Sie zum Profi, und blicken Sie den Anforderungen Ihres Aufgabengebietes entspannt entgegen. Die Themen im Überblick:

### Organisation des Einkaufs

- Zusammenhang zwischen Aufbau- und Ablauforganisation
- Anforderungen an die Mitarbeiter im Einkauf

### Ziele des Einkaufs

- Kosten, Termine, Qualität und Leistung

### Betriebswirtschaftliches Grundverständnis im Einkauf

- Konzentration auf das „Wichtige“ – ABC-Analyse
- Preis und Preisbestandteile
- Zahlungsbedingungen / Lieferbedingungen

### Beschaffungsanbahnung

- Bedarfsanforderung / Bedarfsidentifikation
- Anbieterrecherche, Anfragevorbereitung und Durchführung
- Angebotsüberwachung, Angebotsvergleich
- Lieferantenauswahl

### Bestellung, Bestellabwicklung und Auftragsbestätigung

### Terminsicherung und Terminüberwachung

### Einstieg ins Vertragsrecht im Einkauf

- Rechtsgrundlagen eines Vertrages
- Vertragsabschluss
- Die wichtigsten Vertragsarten für den Einkauf

## Professionelles Verhandlungsmanagement aus der Vertriebsperspektive

- 🎓 Online-Seminar über Microsoft Teams (Limit: 15 Teilnehmer\*innen)
- 👤 Referent: Thomas Roithmeier
- ✓ Termine (4-teilig): 25. und 26. Oktober sowie 3. und 4. November 2022 (jeweils 9.00 – 13.00 Uhr)

„Wir können die Preise nicht mehr reduzieren, sonst verdienen wir nichts mehr.“  
 „Wenn wir höhere Kosten haben, müssen wir diese an die Kunden weitergeben.“

Können Sie diese Sätze auch nicht mehr hören? Ärgern Sie sich auch, dass viele Lieferanten sich „auf das hohe Ross setzen“ und zu keinerlei oder nur geringen Zugeständnissen bereit sind? Würden Sie in Verhandlungen mit Lieferanten nicht lieber echte und vor allem signifikante Preissenkungen erzielen oder Preiserhöhungen vollständig oder zumindest zum Großteil abwehren?

Dann sollten Sie an diesem Intensivtraining teilnehmen: Sie lernen, wie sich Vertriebsprofis auf Verhandlungen mit dem Einkauf vorbereiten, welche Tricks sie benutzen und wie Sie sich erfolgreich dagegen wehren, um Ihre Ziele durchzusetzen. Nicht, in dem sie feilschen, sondern betriebswirtschaftlich argumentieren und interessenbasiert verhandeln.

### Die Themen:

- **Wie bereiten Vertriebspartner ihre Verhandlungen vor?**  
 10-Punkte-Plan des Vertriebs / Fall-Back-Strategien / Verhandlungstricks / Preiserhöhungen / Wettbewerbsargumente
- **Welche Möglichkeit der Verhandlungsvorbereitung gibt es aus Sicht des Einkaufs?**  
 Machtverhältnisse / Verhandlungsstil / Zielkorridore
- **Wie werden Vertriebsmitarbeiter geschult?**  
 Fragetechniken und Gesprächsführung / Persönliches Auftreten und Einsatz von Körpersprache / Aktives Zuhören und situatives Einschätzen / Effektiv Argumentieren
- ... und: **Welche Gegenstrategien sind seitens des Einkaufs sinnvoll?**

Zielgruppe dieses Seminars sind Einkäufer, Einkaufsleiter, Warengruppenmanager, Lead Buyer sowie Mitarbeiter aus technischen Abteilungen.

## Krankenhausfinanzierung

- 📖 Online-Seminar über Zoom (Limit: 15 Teilnehmer\*innen)
- 👤 Referent: Dr. Franz Metzger
- ✓ Termine (2-teilig): 8. und 9. November 2022 (jeweils 9.00 – 12.00 Uhr)

Das Seminar befasst sich mit Detailfragen zur Krankenhausfinanzierung sowie mit differenzierten Aspekten rund um die Vergütung von Krankenhausleistungen.

Die Themen und Inhalte:

### 1. Krankenhausfinanzierung

- Allgemeine Entwicklung
- Geschichte der Krankenhausfinanzierung
- Leistungsträger in der Krankenhausfinanzierung
- Psychiatrische und psychosomatische Krankenhäuser
- Wichtige Gesetze und Verordnungen
- Entwicklung relevanter Kennzahlen
- Finanzierung von Investitionskosten
- Das deutsche Krankenhauswesen im internationalen Vergleich

### 2. Vergütung von Krankenhausleistungen

- Diagnosis Related Groups (DRG)
- Wichtige Grundbegriffe des DRG-Systems
- Praxisbeispiele
- Erlösbudget und Erlösausgleich
- Vor- und nachstationäre Behandlung
- Ambulante Behandlung und ambulantes Operieren
- Wahlleistungen

### 3. Überblick zu aktuellen gesetzlichen Entwicklungen

## Lieferengpässe bei Arzneimitteln

### Ursachen und Lösungsansätze

- 📖 Online-Seminar über Microsoft Teams (Limit: 20 Teilnehmer\*innen)
- 👤 Referentin: Sindy Barke-Burjanko
- ✓ Termin: 14. November 2022 (14.00 – 15.00 Uhr)

Die Beschaffung von Arzneimitteln ist in den letzten Jahren zunehmend schwieriger geworden. Der global verbesserte Zugang zu bezahlbaren Gesundheitsleistungen hat zur stärkeren Nachfrage an Arzneimitteln geführt.

Den daraus resultierenden und größer werdenden Wettbewerb um Produkte, die Globalisierung, die Monopolisierung von Rohstoffproduzenten und Herstellbetrieben sowie die geopolitische Lage können die Verfügbarkeit von Arzneimitteln weiter negativ beeinflusst.

Aus diesem Prozess resultiert zum Teil eine drastische Rohstoffverknappung, was sich stark auf die generelle Verfügbarkeit sowie auf die Marktpreisentwicklung von Arzneimitteln auswirkt.

Der Vortrag gibt einen Überblick über die Gesamtsituation am Arzneimittelmarkt und zeigt mögliche Maßnahmen zur Umgang mit Lieferengpassituationen auf.

### Zentrale Themen:




- Der Arzneimittelmarkt im Überblick
- Produktionsstätten
- Definition Lieferengpass / Lieferausfall
- Ursachen für Lieferengpässe
- Lösungsansätze und Lieferausfallkonzepte

Die Online-Veranstaltung beinhaltet einen Fachvortrag und bietet Raum für eine gemeinsame Diskussion.

Neben Apotheker\*innen sind insbesondere auch PTA, PKA sowie auch Kolleg\*innen aus dem Medical-Einkauf willkommen.



## Das deutsche Medizinprodukterecht

-  Online-Seminar über BigBlueButton (Limit: 20 Teilnehmer\*innen)
-  Referent: Michael Passow, M. Sc.
-  Termin: 16. November 2022 (jeweils 9.00 – 17.00 Uhr)

Die Medizinprodukteverordnung MDR (Medical Device Regulation 2017/745) ersetzt die bisher geltende Medizinprodukterichtlinie MDD 93/42/EWG bzw. 2007/47/EG. Diese neue gesetzliche Grundlage beschreibt die Anforderungen, die die Betreiber, Hersteller etc. erfüllen müssen.

Durch den Wegfall der MDD 93/42/EWG bzw. 2007/47/EG erlöschen nun auch die Grundlagen für das nationale Medizinprodukterecht, wie z. B. das MPG und die dazu gehörenden Verordnungen (z. B. die MPBetreibV). Sie werden durch neue nationale Regelungen ersetzt.

Die Teilnehmenden sind nach dem Seminar in der Lage, Konsequenzen und Auswirkungen des gültigen „neuen“ Medizinprodukterechts professionell einzuschätzen und rechtssicher damit umzugehen. Mit diesem fundierten Wissen können Sie Ihre Aufgaben bei der praktischen Umsetzung des geltenden Medizinprodukterechts souverän erfüllen.




### Sie erwerben folgende Kompetenzen:

- Fundiertes Wissen zur Umsetzung des europäischen Medizinprodukterechts in die nationale Umsetzung gemäß dem Medizinprodukte-EU-Anpassungsgesetz – MPEUAnpG (u. a. Art. 1 „Nachfolgegesetz des MPG“ das Medizinprodukterecht-Durchführungsgesetz – MPDG)
- Vertrautheit mit der nationalen Umsetzung gemäß der Medizinprodukte-EU-Anpassungsverordnung – MPEUAnpV (u. a. Medizinprodukte-Betreiberverordnung MPBetreibV)
- Verbesserung der Sicherheit von Patienten, Anwendern und Dritten

### Die zentralen Themen:

- Grundlagen und Inhalte sowie Geltungsbereich der Medical Device Regulation (MDR)
- Einführung in das Medizinprodukte-EU-Anpassungsgesetz – MPEUAnpG (u. a. Art. 1 „Nachfolgegesetz des MPG“ das Medizinprodukterecht-Durchführungsgesetz – MPDG)
- Einführung in die Medizinprodukte-EU-Anpassungsverordnung – MPEUAnpV (u. a. Medizinprodukte-Betreiberverordnung MPBetreibV)

## Vergaberecht – Grundlagenseminar

-  Online-Seminar über Microsoft Teams (Limit: 15 Teilnehmer\*innen)
-  Referent: RA Peter Schlosser
-  Termin: 1. Dezember 2022 (10.00 – 15.00 Uhr)

Das Grundlagenseminar behandelt das Vergaberecht unter Berücksichtigung der EU-Richtlinien und der Modernisierung des nationalen Vergaberechts.

### Die grundlegenden Inhalte:

1. Aufbau des Vergaberechts
2. Erläuterung von Rechtsbegriffen
3. Grundsätze im Vergaberecht
4. Vergabearten
5. Formale Erfordernisse bei der Bekanntmachung
6. Leistungsbeschreibung / Vertragsbedingungen
7. Hauptangebot / Nebenangebot
8. Submission
9. Prüfung und Wertung der Angebote / Wertungskriterien
10. Bieterinformation und Zuschlag
11. Vergabebekanntmachung zum Ende des Verfahrens
12. Rechtsschutz (Rüge, Vergabebeschwerde, Vergabekammern)
13. Einführung in das E-Vergabe-System
14. Fragen und Diskussion

Das Seminar orientiert sich an konkreten Beispielen aus der Praxis.

## Projektmanagement im Einkauf

- 🎓 Online-Seminar über Microsoft Teams (Limit: 15 Teilnehmer\*innen)
- 👤 Referent: Markus Lemme
- ✓ Termine (2-teilig): 6. und 7. Dezember 2022 (jeweils 8.00 – 12.00 Uhr)

Projektarbeit im Umfeld des Einkaufs und der Logistik wird immer wichtiger! In diesem praxisnahen Training lernen Sie die wichtigsten Methoden und Werkzeuge des Projektmanagements kennen:

- Wie starte ich ein Projekt?
- Wie plane ich ein Projekt?
- Wie kann ich ein Projekt und ein Projektteam steuern?

Sie erarbeiten die Grundlagen, um auch komplexe Projekte gemeinsam mit Ihrem Team erfolgreich zu bewältigen.

### Die Themen und Inhalte:

- Grundlagen des Projektmanagements
- Projekte erfolgreich starten
- Projekte planen
- Ausführung, Überwachung und Steuerung
- Grundlagenwissen für agile Prinzipien
- Die Zusammenarbeit im agilen Umfeld
- Agile Beschaffung

Zielgruppe des Seminars sind bevorzugt Fach- und Führungskräfte sowie Einsteiger und Quereinsteiger in den Bereichen Einkauf und Logistik.

## DRG-System: Update 2023

- 🎓 Online-Seminar über Microsoft Teams (Limit: 30 Teilnehmer\*innen)
- 👤 Referent: Dr. med. Uwe Kaeuffer
- ✓ Termin: 15. Dezember 2022 (9.00 – 16.00 Uhr)

Um stationäre Krankenhausleistungen korrekt abrechnen zu können, sollten Sie über Neuerungen kontinuierlich auf dem Laufenden bleiben. Das Update-Seminar bringt Sie hier auf den aktuellen Stand.

Darin erhalten Sie einen Überblick über alle kommenden Veränderungen im DRG-System, die Sie zur korrekten Kodierung kennen müssen: von den neuen Diagnose-, Prozeduren- und DRG-Katalogen bis hin zu den geänderten Kodierrichtlinien und Abrechnungsregeln.

### Die Seminarinhalte im Überblick:

- Allgemeine Änderungen für das Systemjahr 2023
- Änderungen der deutschen Kodierrichtlinien und Fallpauschalen-Vereinbarung
- Fachspezifische Änderungen ICD-10 GM und OPS 2023
- Relevante ZE-Änderungen
- Relevante DRG-Änderungen

Das Seminar richtet sich schwerpunktmäßig an Medizincontroller\*innen, Ärzteschaft, Apotheker\*innen und Kolleg\*innen aus dem Medical-Einkauf.

## II. INTERPROFESSIONELLE ONLINE-FORTBILDUNGEN

(bevorzugt für Apotheken, Ärzteschaft und Pflege)

### Angeborene Stoffwechselstörungen

Vom Neugeborenen-Screening in die Erwachsenenmedizin

- 🎓 Online-Fortbildung über Microsoft Teams
- 👤 Referentin: Simone Eisenhofer
- ✓ Termin: 29. September 2022 (17.00 – 18.00 Uhr)

Unter angeborenen Stoffwechselstörungen werden Erkrankungen zusammengefasst, die hereditär durch Enzymmangel oder Enzyminaktivität charakterisiert sind. Es ist eine Vielzahl an Störungen bekannt, die mitunter nur sehr selten auftreten. In Summe sind angeborene Stoffwechselstörungen allerdings keine Seltenheit.

In diesem Seminar werden wissenschaftliche Grundlagen zum Thema angeborener Stoffwechselstörungen vermittelt und Möglichkeiten der Frühdiagnostik bei Neugeborenen aufgezeigt.

#### Themen und Inhalte:

- Das weite Feld der Stoffwechselstörungen und der zugrundeliegenden Mutationen
- Vorstellung ausgewählter Stoffwechselstörungen und Krankheitsbilder
- Wie das Neugeborenen-Screening zum Überleben beiträgt

Es sind alle Professionen willkommen, die sich für dieses Thema interessieren.

**Für diese Veranstaltung sind Fortbildungspunkte bei der Landesapothekerkammer beantragt.**

## Literaturrecherche für wissenschaftliches Arbeiten

- 🎓 Online-Fortbildung über Microsoft Teams (Limit: 20 Teilnehmer\*innen)
- 👤 Referentin: Simone Eisenhofer
- ✓ Termin: 13. Oktober 2022 (17.00 – 19.00 Uhr)

#### Themen und Inhalte:

- Kurze Einführung zu wissenschaftlicher Recherche und evidenzbasierter Medizin
- Auffrischung zu:
  - Booleschen Operatoren
  - Phrasensuche / Trunkierung
  - MeSH-Terms
  - Filterfunktionen
  - Aufbau einer Suchanfrage
- Praxisschulung anhand eines Recherchebeispiels

Der Workshop soll als Auffrischung zur wissenschaftlichen Recherche mit PubMed dienen.

Es sind alle Professionen willkommen, die sich für wissenschaftliche Recherche interessieren.

## Orale Tumorthapeutika

### Chancen und Risiken

- 🎓 Online-Fortbildung über Microsoft Teams (Limit: 25 Teilnehmer\*innen)
- 👤 Referentin: Dr. Annette Freidank
- ✓ Termin: 19. Oktober 2022 (17.00 – 19.00 Uhr)

Inzwischen beträgt der Anteil der oralen Tumorthapeutika ca. 50 % der medikamentösen Tumorthherapie – in Deutschland sind über 100 orale Tumorthapeutika zugelassen. Diese Arzneimittel werden in der Regel über längere Zeit eigenverantwortlich durch die Patienten eingenommen. Dies erfordert eine umfassende Beratung des Patienten durch die Ärzteschaft und Apotheker\*innen.

Mit dieser Einführung werden die Chancen und Risiken der oralen Tumorthherapie dargestellt.

### Themen und Inhalte:

- Überblick über orale Tumorthapeutika
- Welche Patienten werden mit oralen Tumorthapeutika behandelt?
  - Hämatologische Erkrankungen
  - Solide Tumore
- Besonderheiten der oralen Tumorthherapie
  - Nebenwirkungen
  - Interaktionen (Nahrung und Arzneimittel)
  - Adhärenz

Weiterführende Fragestellungen: Wie kann der Patient in der Therapie unterstützt werden? Welche Informationsmöglichkeiten zu oralen Tumorthapeutika gibt es?

**Für diese Veranstaltung sind Fortbildungspunkte bei der Landesapothekerkammer beantragt.**

## Closed Loop Medication

- 🎓 Online-Fortbildung über Microsoft Teams
- 👤 Referent: Johann Töpfer
- ✓ Termin: 27. Oktober 2022 (17.00 – 18.00 Uhr)

Das sogenannte Closed Loop Medication Management (CLMM) beschreibt einen systematischen Lösungsansatz, bei dem beispielsweise im stationären Bereich alle Informationen und Ergebnisse einzelner Prozessschritte für jede am Medikationsprozess beteiligte Berufsgruppe zu jeder Zeit und an jedem Ort verfügbar und nachvollziehbar sind.

Dabei werden das Arzneimittelmanagement an den Schnittstellen im Aufnahme- und Entlassungsprozess und die Umsetzung einer schlanken, sicheren und rechtskonformen Arzneimittelversorgung im interprofessionellen Team fokussiert.

Für die Abbildung eines solchen geschlossenen Medikationsprozesses ist eine strukturierte digitale Datenverarbeitung in einem einheitlichen, in die elektronische Patientenakte integrierten System und die patientenbezogene Unit-Dose-Belieferung die Grundvoraussetzung. So kann der Medikationsprozess gegenüber der traditionellen, papierbasierten Stationsschrankverordnung durch Automatisierung und digitale Unterstützung deutlich vereinfacht und sicherer gestaltet werden.

Worin die Chancen, Risiken und Grenzen der Implementierung eines CLMM-Systems im Krankenhaus und seiner Sektoralgrenzen liegen, wird in diesem Seminar aus praktischer Sicht beleuchtet und interprofessionell diskutiert.

### Themen und Inhalte:

- Umfassende Darstellung eines möglichen CLMM-Systems unter Einbindung aller am Medikationsprozess beteiligten Berufsgruppen
- Umsetzungsstrategien unter Berücksichtigung der Ökonomie und Nachhaltigkeit
- intra- und intersektorale Interdisziplinarität

**Für diese Veranstaltung sind Fortbildungspunkte bei der Landesapothekerkammer und der Bundesärztekammer beantragt**

## Medizinische Gase

### Verantwortlichkeiten und Prüfungen

- 🎓 Online-Fortbildung über Microsoft Teams
- 👤 Referentin: Kieu Trang Bach
- ✓ Termin: 2. November 2022 (14.30 – 15.30 Uhr)

Medizinische Gase und Druckluft sind Arzneimittel und spielen im Krankenhaus eine wichtige Rolle. Der Vortrag gibt einen Überblick über die arzneimittelrechtlichen Vorschriften für Hersteller medizinischer Gase und über die Verantwortung und Prüfpflichten, die für Krankenhausbetreiber relevant sind.

#### Themen und Inhalte:

- Verantwortungsbereiche laut DIN EN ISO-7396-1
  - Welche Personengruppen sind für die Rohrleitungssysteme medizinischer Gase zuständig und welche Aufgaben müssen diese bewältigen?
  - Abgrenzung Apotheke – Medizintechnik
- Freigabe der medizinischen Gase und Druckluft
  - von Seiten des Herstellers
  - von Seiten der Krankenhausapotheke
- Selbstinspektion
  - Auf welche Punkte achten die Behörden bei einer Revision?
  - Vorstellung einer Checkliste zur Selbstinspektion

## Evidence based Nursing (EbN)

### Was macht gute Pflege aus?

- 🎓 Online-Fortbildung über Microsoft Teams (Limit: 25 Teilnehmer\*innen)
- 👤 Referentin: Britta Radziwill, M. Sc.
- ✓ Termin: 10. November 2022 (16.00 – 17.30 Uhr)

Was gute Pflege ausmacht, dazu gibt es laufend neue Erkenntnisse aus der Wissenschaft. Doch wie kommen diese in die Pflegepraxis? Aktuell beruhen nur etwa fünf Prozent unserer täglichen Pflegehandlungen auf evidenzbasierten Entscheidungen. Grund genug sich mit EbN auseinander zu setzen und das eigene pflegerische Handeln zu hinterfragen.

#### Themen und Inhalte:

- Einführung in die Thematik
  - Historie
- Evidenzbasierte Pflege – Warum? Relevanz für Pflegepraxis
  - Professionelles Handeln – Auseinandersetzung mit wissenschaftlichen Erkenntnissen
- Wissensquellen als Säulen der evidenzbasierten Pflege
  - Woher kommt unser Pflegewissen?
  - Interne und externe Evidence
- Die EbN-Methode in sechs Schritten
- Theorie trifft Praxis – EbN am Beispiel pflegerischer Interventionen

**Zielgruppe des Seminars sind Pflegefachkräfte, Praxisanleiter und Pflegepädagogen.**

**Für diese Veranstaltung sind Fortbildungspunkte bei der Registrierungsstelle für beruflich Pflegende beantragt.**

## Allgemeine Teilnahmeinformationen

Die Veranstaltungen der EKK plus werden für alle Beschäftigten aus GDEKK-Mitgliedereinrichtungen grundsätzlich kostenfrei angeboten.

Um didaktische Erfolge gewährleisten und ein hohes Maß an Interaktivität sicherstellen zu können, ist der Kreis der Teilnehmenden in Abstimmung mit den jeweiligen Seminarleiter\*innen limitiert.

Anmeldungen werden in der Reihenfolge ihres Eingangs berücksichtigt. Aufgrund der üblicherweise hohen Nachfrage empfehlen wir eine frühzeitige Anmeldung.

Nutzen Sie zur Anmeldung das am PC ausfüllbare PDF auf der Rückseite dieser Broschüre (bzw. einen Scan oder ein Fax des dortigen Formulars) oder die Online-Anmeldemöglichkeiten über die Intranet-Plattform medii space im Bereich „Fort- und Weiterbildung“.

### PRÄSENZ-SEMINARE

**Präsenz-Seminare finden auch im 2. Halbjahr 2022 unter den aktuell gültigen Hygieneregeln des RKI statt. Erforderliche Nachweise zum Impf- bzw. Genesenen-Status müssen vor Beginn des Seminars vorgelegt werden. Zudem sollte im Interesse aller Teilnehmer ein tagesaktueller Selbst- und oder Schnelltest erfolgen.**

Die EKK plus übernimmt für die Teilnehmenden an allen Veranstaltungen folgende Leistungen:

- die An- und Abreise mit der Deutschen Bahn, 2. Klasse inkl. Platzreservierung
- oder Aufwandsersatz bei Fahrten mit dem PKW in Höhe von 0,30 €/km
- **(NEU:)** oder die Erstattung von Kosten für Flugreisen in Höhe von max. 300,00 € für Hin- und Rückflug – nach vorheriger Absprache mit der Geschäftsstelle der EKK plus
- Hotelkosten
- Verpflegung während der Veranstaltung

Absagen sind bis spätestens 30 Tage vor Seminarbeginn kostenlos möglich, bei kurzfristiger Stornierung der Teilnahme wegen Krankheit wird ein Attest erbeten. Ersatzteilnehmer\*innen können jederzeit angemeldet werden.

### ONLINE-SEMINARE

**Bitte beachten Sie vor Ihrer Anmeldung folgende Hinweise:**

- Voraussetzung für den persönlichen Kontakt im Online-Meeting ist ein Log-In der Teilnehmenden per Headset und eigener Webcam. Nur so kann der persönliche Austausch im Live-Training gewährleistet werden.
- Die verschiedenen Trainings finden, wie den Seminarbeschreibungen zu entnehmen ist, auf unterschiedlichen Plattformen statt. Dazu gehören Microsoft Teams, Zoom oder BigBlueButton.
- Bitte stellen Sie rechtzeitig vor dem Seminar die Kompatibilität Ihrer persönlichen PC-Infrastruktur mit der jeweiligen Plattform sicher und beachten Sie dazu entsprechende Hinweise im Rahmen der jeweiligen Bestätigungsmail zu Ihrer Anmeldung.
- Erforderlich sind üblicherweise ein aktuelles Betriebssystem sowie gleichfalls aktuelle Versionen der gängigen Browser Edge, Firefox oder Chrome. Häufig ist zusätzlich der vorherige Download einer Desktop-App erforderlich, für die jedoch grundlegend keine Administratorenberechtigung erforderlich ist.
- Mancherorts blockiert die Klinik-IT aufgrund individueller Sicherheitsrestriktionen den Log-In zu verschiedenen Videokonferenz-Plattformen. Insofern bitten wir alle Interessent\*innen, ihre IT – idealerweise vor Anmeldung zum Online-Seminar – dahingehend zu konsultieren, ob der Zugang zu der in der jeweiligen Seminarbeschreibung benannten Plattform gewährleistet ist oder individuell eingerichtet werden kann.
- Um mögliche Interessent\*innen auf der Warteliste nachrücken zu lassen, bitten wir angemeldete Teilnehmende ausdrücklich um rechtzeitige Absage, sofern die Teilnahme aus persönlichen oder technischen Gründen nicht sichergestellt werden kann.

Bitte wenden Sie sich bei allen weitergehenden Fragen jederzeit gerne an uns!

## Ansprechpartnerinnen

Für grundlegende organisatorische Fragestellungen  
und zu Seminaren mit dem Schwerpunkt Medical:



**Nadine Röttger**

Tel.: 0221/34 03 99-41  
Fax: 0221/34 03 99-50  
E-Mail: roettger@gdekk.de

Zu Seminaren mit dem Schwerpunkt Pharma  
und interprofessionellen Fortbildungen:



**Maike Ziemann**

Tel.: 0221/34 03 99-22  
Fax: 0221/34 03 99-50  
E-Mail: ziemann@gdekk.de

### EKK plus GmbH

Ein Unternehmen der GDEKK GmbH

Welserstraße 5 – 7  
51149 Köln  
www.gdekk.de

## Seminaranmeldung

Bitte melden Sie sich bevorzugt online über unsere **Intranet-Plattform medii space** an – und zwar in der Rubrik „Fort- und Weiterbildung“.

Alternativ können Sie uns auch gern das nachfolgende Formular übermitteln:  
ausgefüllt am PC per Klick auf die „Formular senden“-Schaltfläche, ausgedruckt per  
Fax an **0221/340 399 50** oder auch als Scan an **roettger@gdekk.de**. Zur Anmeldung  
ist das Ausfüllen vieler Felder obligatorisch.

Hiermit melde ich mich **verbindlich** für nachfolgende Veranstaltung an:

Titel der Veranstaltung: \_\_\_\_\_

Termin (vom / bis bzw. am): \_\_\_\_\_

Vor- und Nachname: \_\_\_\_\_

Telefon (für Rückfragen): \_\_\_\_\_

Mail-Adresse (für Anmeldebestätigung oder weitere Informationen zum Log-In bei Online-Seminaren):  
\_\_\_\_\_

Name, Anschrift und Abteilung des Arbeitgebers:  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

**Die Teilnahmeinformationen habe ich zur Kenntnis genommen (s. S. 26 – 27 der Broschüre).**

Ich wünsche eine Hotelübernachtung vom \_\_\_\_\_ bis \_\_\_\_\_.

Ich versichere, mich vorab und ggf. in Zusammenarbeit mit unserer Klinik-IT zu vergewissern, dass  
bei Online-Seminaren eine technische Anbindung an die genannte Plattform gewährleistet ist.

Sofern ich zum Seminartermin verhindert sein sollte, werde ich meine Teilnahme rechtzeitig absagen,  
um mögliche weitere Interessenten auf der Warteliste nachrücken zu lassen.

Datum \_\_\_\_\_ Unterschrift \_\_\_\_\_